

OFFRE D'EMPLOI

Responsable commercialisation et stratégie

Contrat permanent

La diversité et l'inclusion sont des valeurs importantes chez Resto Plateau.

Nous encourageons les femmes, les minorités visibles, les minorités ethniques, les autochtones, les personnes en situation de handicap et les personnes LGBTQ+ à soumettre leur candidature

Donnez du sens à votre expertise en commercialisation. Comme Responsable de la commercialisation, vous développerez nos activités tout en soutenant une mission de sécurité alimentaire et d'inclusion sociale. Une occasion rare d'allier ambition professionnelle et impact concret — à vous de la saisir!

Nous :

Nous sommes un organisme à but non lucratif dont la mission est de favoriser l'autonomie, l'inclusion et de répondre à des besoins essentiels tels que l'insertion sociale et professionnelle et la sécurité alimentaire, auprès de la communauté montréalaise et des environs.

Nous avons de multiples volets :

- **COMMUNAUTAIRE** : nous offrons un lieu d'accueil et de partage ainsi qu'un repas nutritif à prix réduit dans notre restaurant et des repas à tarification sociale pour les enfants dans les écoles. Nous accompagnons également des personnes en situation d'insécurité alimentaire ou d'isolement en développant leur autonomie alimentaire et sociale.
- **ACTIVITÉS ÉCONOMIQUES** : nos services de traiteur, de location de salle et de gestion de cafétéria pour une clientèle corporative permettent de financer notre mission.
- **INSERTION SOCIOPROFESSIONNELLE** : nous proposons une expérience de travail en cuisine d'une durée de 6 mois, un salaire, une formation à un métier et un accompagnement social aux personnes qui ont besoin d'intégrer ou de réintégrer le marché du travail.

Toi :

- Compétences en stratégie commerciale, managériales, développement d'affaires, vente
- Baccalauréat en administration/marketing/commercialisation (un atout)
- Expérience de 3 à 5 années
- Capacités de négociation et de conclusion d'ententes à forte valeur ajoutée
- Aisance avec les chiffres, les données et les indicateurs de performance
- Maîtrise de la suite Office
- Maîtrise d'un logiciel de prise de commande - connaissance d'Odoo (un atout)
- Excellentes capacités d'organisation et de priorisation
- Excellent niveau de français et d'anglais, à l'oral et à l'écrit
- Capacité à travailler en équipe et en transversalité (communication, collaboration, confiance)
- Esprit pragmatique et polyvalent

Tes missions :

Sous la supervision de la Directrice de production et de la formation technique, tu auras pour missions de :

- Définir et déployer la stratégie de croissance et de développement d'affaires
- Piloter et animer l'équipe : fixation des objectifs, suivi et optimisation de la performance
- Superviser le traitement et le suivi des demandes des clients
- Développer et entretenir la relation client, gérer les prestations majeures et assurer la fidélisation
- Assurer le suivi administratif et budgétaire, produire un reporting et analyser les indicateurs de performance

Ce que nous t'offrons :

- Date de début : dès que possible
- 37.5h par semaine, du lundi au vendredi en journée,
- Rémunération : entre 30\$ et 34\$ par heure, en fonction de l'expérience
- 5 semaines de congés payés dès l'embauche (2 pour Noël et 3 autres semaines)
- 10 jours de congés payés pour maladie et raison personnelle par an
- Des assurances collectives avantageuses
- Avec l'ancienneté : 6, puis 7 semaines de congés payés par an; une cotisation REER de l'employeur, des jours de fidélité...
- Service de Télémédecine et programme d'aide aux employé.e.s et à leur famille
- Un cours de sport hebdomadaire, offert par l'employeur
- De nombreuses activités organisées par le comité social

Nous rejoindre c'est :

- Être en cohérence avec ses valeurs au quotidien dans son travail,
- Grandir et développer ses compétences en relevant des défis motivants,
- Pouvoir évoluer de poste, en interne, en fonction de ses souhaits de carrière,
- Bénéficier de formations internes et externes,
- Participer à la réalisation d'une mission indispensable pour la société montréalaise,
- Bénéficier d'un environnement de travail où chacun peut s'exprimer, contribuer et se sentir valorisé,
- De nombreuses possibilités de conciliation travail-famille-vie personnelle
- Travailler dans une entreprise qui priorise la santé et le bien être au travail (Entreprise en santé reconnaissance niveau 2)



L'aventure t'intéresse ?

Fais-nous parvenir un CV et une lettre de présentation à

👉 bienvenue@restoplateau.com 👉

Resto Plateau remercie toutes les personnes qui poseront leur candidature, mais seules celles retenues pour l'entrevue seront contactées.